

볼라투스 코리아 회사소개서

-현장실습 인력 채용 버전-

November 11th, 2019



I. 회사 소개

II. Our Solution

III. Why Volatus Korea

IV. Human Resource System

I. 회 사 소 개

“Global Partner for Your Growth”

수출/수입, 기술교류, 조인트 벤처, 라이선스 계약 등의 타국에 속한 기업들간의 글로벌 사업이 활발한 오늘날, 국내 중견/중소 기업의 성장을 견인하는 수출 컨설팅 프로젝트는 그 미래가 유망하다고 할 수 있습니다. 볼라투스코리아는 기업현황 진단, 바이어 발굴, 수출 전략 수립, 수출입 서류 작성, 제품운송/통관, 인증획득 및 수출 교육 등 기업 수출업무에 필요한 전반적인 업무분야들에 관한 컨설팅 추진 및 업무실행 대행을 하고 있습니다. 단순한 자료작성 및 원론적인 가이드 제공 수준이 아닌 해외마케팅 실무를 대행하는 볼라투스 코리아는 고객과의 동반성장, 임직원의 자아실현 및 삶의 질 향상이라는 사명감을 안고 실질적인 솔루션을 제공하기 위해 노력하고 있습니다.

대표 컨설턴트 이 승 군 드림

President of Volatus Korea Victor Lee

Company Introduction

볼라투스(Volatus)는 라틴어 명사로써, 비상/도약/날다 등을 의미합니다.

우리회사 상호의 이념을 실현하기 위해 고객사 및 사내 임직원들과 늘 함께 하는 볼라투스 코리아가 되겠습니다.

회 사 명

볼라투스 코리아

설 립 일

2019. 02. 21

주 소

대구광역시 달서구 구마로 100 (본동) : 2019년 12월 이전 예정

업 종

경영컨설팅, 무역

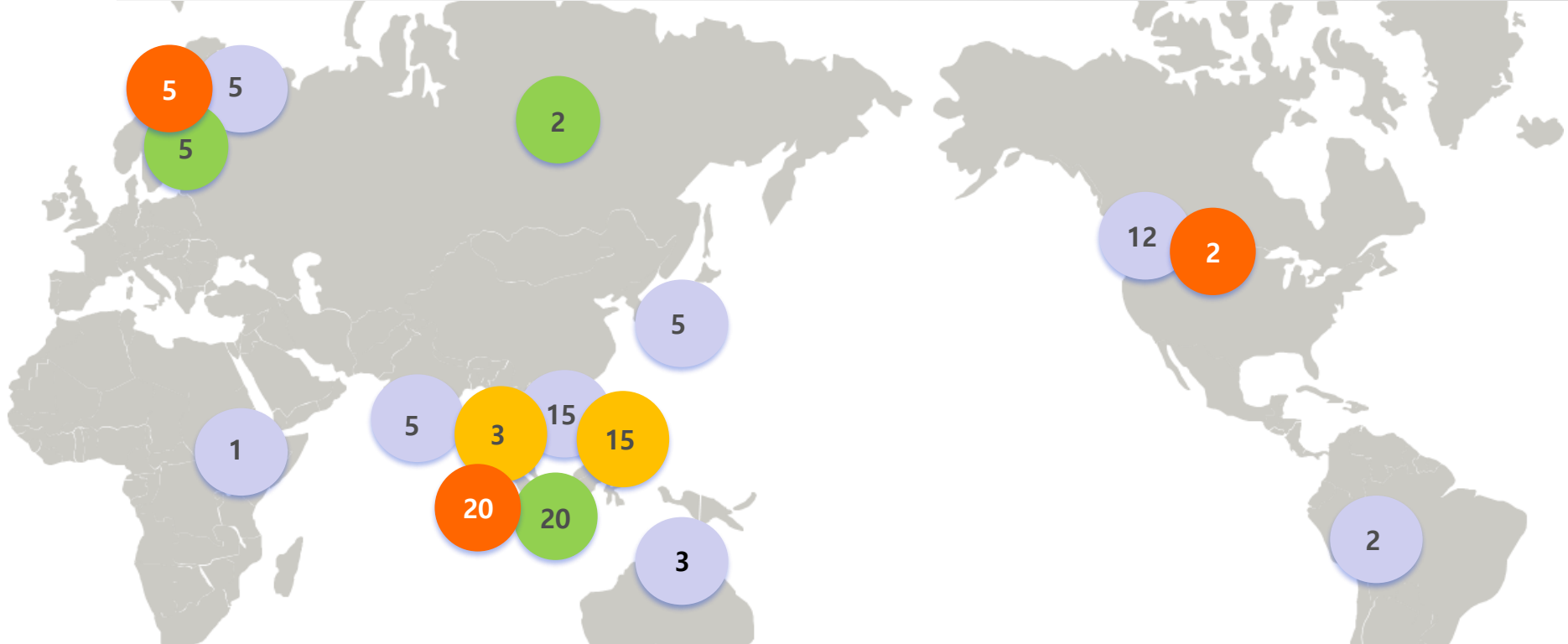
주요연혁

- 2019. 비즈니스 지원단 수출 컨설팅 전문기관
- 2019. 중진공 기술교류사업화 전문기관 선정
- 2019. 월드클래스 300 재선정 컨설팅
- 2019. 북미 라이선스 컨설팅 (계약체결 완료)
- 2019. 혁신형 클러스터 지원사업 공식 수행기관 선정
- 2019. 거래공급선 개선 모델 구축 (북미/유럽)
- 2019. 대구창업보육센터 컨설팅 수행기관 선정
- 2019. 경북미니클러스터 사업화 기관 참가
- 2019. 고객사 수출실적 창출(식품, 기계, 자동차, S/W) – OEM, 라이선스
- 2019. 실행중심의 Volatus Korea Project Model 정의 – 수출실적 창출

Global Network

우리회사는
실무수행이 가능한
수출컨설팅을 위해
세계각국의
기관/업체들과
네트워크를 보유하고
있습니다.

세계 파트너사 현황



- 북미 금형 수출 계약
 - 홍콩, 중국,러시아 식품 수출 계약
 - 아프리카, 중국 설비 수출 계약
 - 북미 메이저사 라이선스 계약
 - MOU 등 협약 체결
- 영국 Technavio 협력업체
 - 미국 Infinity Research 협력업체
 - 중국 상무부, 태국 NSTDA, 인도 자동차 협회, 밀라노 중소기업 협회 등

III. Our Solution

Volatus Korea Solution

고객사가 수출과 관련된 아이디어가 있다면, 이를 위한 전략을 실행하고 수출 실적을 창출할 수 있는 "A to Z" 솔루션을 제공하고 있습니다.

Step 1.

환경분석

수출 히스토리 및
제품 분석

해외기술 트렌드 조사

타깃 시장 동향 및
진입장벽 분석

주력 타깃시장 및 주력제품
정의

Step 2.

수출 전략 수립

고객사/파트너사
DB 분석

경쟁사 역량 분석

타깃 시장
Value Chain 도출

중장기 수출 목표 도출

수출 Offer Sheet 작성

Step 3.

수출 실행

표준 사업제안서 작성/
해외인증 획득

고객사 대상
수출사업 제안

원격/방문 회의, 서류작성
지원(협상 중개)

글로벌 성장전략 컨설팅

수출실무 교육



맞춤형 마케팅
머티리얼 컨설팅
(브로슈어/
e카탈로그/
Business Proposal)

Logistics
(통관서류 작성,
해당/육상/항공 운송)

제 가능한 산출물

형식에 치중한 산출물이 아닌, 기업이 수출실적을 창출하도록 고객사에게 컨설팅 혜택을 제공합니다.

Customs Formality
(Export / Import Permit)

Buyer Specification Description

Specification Description
(ISO/DIN)

인증획득 절차/서류(FDA 등)

Sales Proposal, Circuit Letter

Value Chain

고객사/파트너사 DB

Offer Condition Sheet

영문 계약서 (OEM, T/T, Agency)

잠재바이어 미팅(초청/방문/원격)

통/번역 서비스

Global Supply Chain
Management System

경쟁사 Specification Description

해외 협력 R&D 지원 자금

해외 특허/기술노하우 사용권

내부 수출전문인력 육성

EBPR
(Export Business Process Reengineering)

Marketing Materials
(Catalog/ e Catalog/ Manual)

II. Why Volatus Korea

Why Volatus Korea?

우리회사는 현재의 강점에 안주하지 않고,
미래 혁신을 위해 끝없이 노력합니다.
오늘날의 강점이 또 업그레이드 되기 위한
고민과 성찰로 하루를 시작합니다.

실행위주의 수출솔루션 제공 (문서중심의 형식적 컨설팅 지양)

핵심과업 집중 + 성과창출 가능성 극대화 (수출/기술이전/투자/조사/인증/심사 등)

사례로 검증된 방법론 응용 (유사업종/유사아이템)

현실적인 방법론 및 수출 목표 정의 (고객과의 장기 신뢰 유지)

IV. 사업체 현장실습 추진 방안

사업체 실습 추진 방안

볼라투스의 사업체 실습 이행을 통해 수출전문가로 도약할 수 있는 기본적인 태도와 역량을 함양할 수 있습니다.

나아가 우리회사의 정규직으로 채용될 수 있는 심사기회를 부여합니다.

사업체 실습 기간 중 (80일)

기본 직무 소양 교육
(커뮤니케이션/문서작성/비즈니스 매너)

수출컨설팅 기본 원론 교육

리서치 업무 및 Mini Project 업무 부여

수출 컨설팅 실무 수행
(시니어 밀착 지도)

사업체 실습 완료
: 정규직 채용심사 기회 부여

정규직 채용 후

입사 후 3개월까지 – 직급 : Research Agent
(시장조사 / 문서정리 등을 주로 실시)

직급 : Consultant
(프로젝트 실무 수행 / 실무진 교육 참가 / 수출 업무 실시)

직급: Sr. Consultant
(프로젝트 실무 총괄 / 인력 관리 / 리더십 교육 참가)

직급 : Manger 또는 Expert
(고객사 대응 / 성과평가 / 실적관리 / PMO)

직급: Partner
(사업부 관리 총괄)

*직급별 심사 기준은 회사 내규에 한함

Volatus Korea HR System

컨설팅 기업에서 가장 중요한 것은 인적 자산입니다.

선호인재 유형	전문가로 성장하기 위한 명확한 비전 보유	타인과의 조화를 중시	직업윤리 의식을 가지고 스스로 최선을 다하는 태도
채용 과정	파트타임/사업채 실습 → 이력서 제출 → 직무역량 평가 → 외국어 평가 → 인성평가 → 정규직 채용 확정 (수습기간 3개월)		
보상/승진	• 승진시 기본급 이상 (사내에 공유된 연봉테이블에 근거) • 초과성과 달성을 기반으로 한 성과급 별도 지급 • 야근/주말 수당 별도 지급, 연차휴가 15일/년(1년 근무 기준), 근무중 직장인 대학원 수료 가능(추천서 작성) • 자격증 획득, 교육 수료 실적, 고난이도 프로젝트 참여 등 개인역량 강화 결과를 승진에 반영		
근무환경	• 일일 근무시간 조정가능한 유연 근무제도 • 복장: 고객사 출장 시 Business Casual, 일상근무 시 자율 • 직급별 맞춤형 사내 교육 커리큘럼 운영 / 대외 수출 교육 참가 의무화(교육비 지원)		
인재육성 메커니즘	• 근무지원 활동의 개선 통한 임직원 업무 집중도 향상 • 자아성취감 유도를 통한 근무 만족도 개선 • 고수익을 기반으로 한 인센티브 점진적 확대 • 경영진과 직원과의 신뢰를 바탕으로 한 자율성 구현		

감사합니다.

Thank you for consideration.

